



Wenn Sie gerne telefonieren, gerne in einem Team arbeiten und sich beruflich weiterentwickeln wollen, dann senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an die

IT Distribution GmbH  
Oberer Westring 33  
33142 Büren

oder per E-Mail an

[personalabteilung@rombus.de](mailto:personalabteilung@rombus.de)

**oder einfach online (hier klicken!)**

## Die rombus IT Distribution GmbH in Büren sucht Sie zum nächstmöglichen Termin!

Die rombus-Gruppe ist der ostwestfälische Hersteller von PC-, Notebook und Server Systemen, sowie hochwertigen Storage-Lösungen. Darüber hinaus führen wir ein großes Sortiment von IT- (Informationstechnologie), UE- (Unterhaltungselektronik) und TK- (Telekommunikation) Produkten. Zusätzlich beschäftigen wir uns mit der Vermarktung von Energieeffizienz Technologie Produkten.

Die bundesweite Vermarktung geschieht ausschließlich indirekt in unterschiedliche Vertriebskanäle:

- Business Channel (gewerbliches Klientel, Mittelstand, öffentliche Einrichtungen, Behörden, Schulen und Industrie) über Fachhändler und Systemhäuser
- Consumer Channel (Private Endanwender) über Flächenmärkte, Elektronik Stores, Online Shops (Etailer), Food Discounter

Kundenorientierter Service, Geschwindigkeit und Flexibilität sorgen für ein stetiges Wachstum.

Zur Vermarktung von IT Produkten an Systemhäuser und Fachhändler suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin eine/einen

### Account Manager (m/w)

für die vorwiegend telefonische Betreuung unserer Fachhandelskunden

#### Aufgabengebiete

- Aktive telefonische Betreuung unserer Fachhandelspartner
- Vorstellung und Vermarktung unseres Produktportfolios
- Koordination des Verkaufsprozesses von der Angebotserstellung bis hin zur Auslieferung
- Umsetzung aller vertrieblichen Maßnahmen zur Kundengewinnung und Kundenpflege
- Eigenverantwortliches Kundenmanagement inkl. Dokumentation der Kundeninformationen

#### Ihr Profil

- Freude an der telefonischen Kommunikation und am Umgang mit Menschen
- Fähigkeit, gut auf Menschen eingehen zu können
- Ausgeprägter Dienstleistungsgedanke
- Interesse an IT Produkten
- Freunde am direkten Kundenkontakt, sowie gute mündliche und schriftliche Ausdrucksweise
- Kundenorientierung, gepaart mit einem hohen Grad an Flexibilität
- Schnelle Auffassungsgabe - insbesondere im Hinblick auf die Produkte und Lösungen
- Teamfähigkeit und Eigeninitiative
- Idealerweise schon Erfahrung im Vertrieb von Hard- u. Software

#### Wir bieten Ihnen

- Unternehmen - rombus agiert seit 16 Jahren erfolgreich am Markt
- Team - ein erfahrenes Kollegenteam mit hoher Kundenorientierung
- Verantwortung - der Account Manager ist verantwortlich für den Dienst am Kunden
- Zukunftsperspektive - durch immer neue und marktgerechte Lösungen begeistern wir unsere Kunden langfristig